

Практикум з експорту та документарні операції – рівень II

11-13 жовтня 2017 р., м. Кропивницький

"Практикум з експорту та документарні операції – рівень II" для малого та середнього бізнесу – це триденний семінар-тренінг, призначений для діючих експортерів, які бажають вдосконалити свої навички оцінки нових ринків та входження на нові ринки, переконалися у тому, що форми оплати та методи розрахунків будуть використані з вигодою та з метою розвитку експортної діяльності, й таким чином забезпечити надійну основу для подальшого нарощування обсягів. Тренінг буде проведено у м. Кропивницькому 11-13 жовтня у приміщенні Кіровоградської РТПП за адресою: вул. Преображенська, 79-А.

Процедури, протоколи, регламенти та можливості зовнішньої торгівлі увесь час змінюються. Тому експортери повинні постійно актуалізувати свої знання, щоб забезпечити дотримання вимог при здійсненні операцій, бути в курсі можливостей ринку та мати змогу виконати вимоги щодо фінансування операцій, які можуть виникнути у зв'язку зі збільшенням обсягів експорту.

Тренінг є інтерактивним та передбачає використання прикладів з практики та міні-вправи на реальних ситуаціях на різних етапах курсу.

Під час курсу Ви будете:

- Обирати відповідні ринки для нарощування експорту
- Отримувати актуальну інформацію з питань досліджень експортних ринків
- Планувати відвідання зовнішнього ринку
- Аналізувати наслідки Угоди про спрощення торгівлі СOT
- Управляти комерційними, суверенними, банківськими, політичними ризиками, а також ризиками, пов'язаними з конкретною країною
- Обирати та застосовувати на практиці основні форми міжнародних розрахунків
- Готувати документацію для оформлення акредитиву відповідно до вимог та докладно розбирати відповідні нормативно-правові акти, що їх встановлюють
- Розглядати інноваційні форми документарних операцій
- Знайомитися з основними актами, що регламентують зовнішню торгівлю, а також з їх останніми змінами та доповненнями
- Застосовувати принципи раціонального управління щодо експортних операцій



За результатами курсу учасники поліпшать свої навички керування експортними операціями та прийняття поінформованих рішень щодо оцінки ринків та управління ризиками під час здійснення платежів.

Курс включає також **індивідуальне зайняття з тренером протягом 90 хвилин**, призначене для допомоги Вам та Вашому колективу у практичному застосуванні та постійному розвитку результатів цього курсу.

Центр підтримки бізнесу у м. Кропивницький
Цикл тренінгів з розвитку експорту

Тренінг проводиться переважно у формі взаємодії та спілкування викладача з учасниками, він зосереджений на практичних інструментах, які необхідно застосовувати на Вашому підприємстві. Кожен розділ тренінгу поєднує у собі надання інформації та практичні вправи, що має на меті допомогти учасникам у розробці стратегії збільшення обсягів експорту та плану дій, які повинні узгоджуватися зі стратегією розвитку та цілями їх підприємств.

Вартість курсу складає 2,430 грн. Мова викладання – англійська; забезпечується синхронний переклад. У вартість входять роздаткові матеріали з тренінгу, перерви на каву та обід, а також консультування/коучинг через два місяці після завершення курсу.

Для участі у тренінгу необхідно заповнити заявку за посиланням <https://form.jotformeu.com/72674104428355> до кінця робочого дня 5 жовтня 2017 р. Просимо взяти до уваги, що кількість учасників є обмеженою.

ВАШ ТРЕНЕР:



Курс проводить **Джонатан Ієн Уолден**, головний консультант з питань митниці та спрощення торгівлі фірми Crown Agents.

Дж. Уолден має значний досвід у сфері сприяння експорту та торгівлі. Він пропрацював у галузі зовнішньої торгівлі та логістики 35 років, та має серйозну підготовку для роботи тренером та автором курсів з усіх питань зовнішньої торгівлі, транспортування та логістики. Він є акредитованим та авторитетним тренером впродовж 30 років. Проводить консультації та тренінги з органами державної влади, торговельними асоціаціями та суб'єктами господарювання. Регулярно виступає на спеціалізованих міжнародних конференціях, присвячених зовнішній торгівлі.

Дж. Уолден є визнаним тренером та консультантом з питань стратегії, процесів та процедур митної справи, спрощення торговельних процедур, укладення зовнішньоекономічних договорів, правил та регламентів ВМО, СОТ, МТП, логістичних ланцюжків, міжнародних відправлень та транспортування, документарних операцій, експортної конкурентоспроможності, документального оформлення, а також тарифних та нетарифних бар'єрів у торгівлі. Серед компаній, у яких він проводив тренінги – такі підприємства, як BP Chemicals, Motorola, SITPRO, Wogen Resources, Lin Pac, Bibby Trade Finance, Corus Steel, Lucas Varity and Molton Brown, Tyco Safety Products, British Gypsum, Effemex (Mars), Pentland Chasseures, Adidas, General Dynamics, Xerox.

Дж. Уолден є членом групи аналізу Incoterms 2020 від Великобританії, а також екзаменатором та викладачем митної справи британського Інституту експорту та зовнішньої торгівлі. Він створив для Інституту експорту навчальні модулі з міжнародної логістики та закупівель, а також є автором трьох публікацій з питань порядку здійснення зовнішньоторговельних операцій.

Crown Agents – провідна міжнародна фірма, що надає консультаційні послуги та послуги з розвитку потенціалу у всьому світі. На даний час реалізує проекти у понад 100 країнах, у т.ч. масштабні тренінгові проекти зі сприяння розвитку торгівлі та експорту.

За додатковою інформацією з питань реєстрації звертайтеся за електронною поштою bsc.kropyvnytskyi@gmail.com або тел. +38 (050) 604-80-02.