

БІЗНЕС-СЕМІНАР

"МОДЕЛЬ СТАЛОГО РОЗВИТКУ ДЛЯ КОМПАНІЙ В АГРОСЕКТОРІ"

ПРОГРАМА БІЗНЕС-СЕМІНАРУ
13-14 листопада 2017 р.,
Центр підтримки бізнесу м. Кропивницький

13 листопада День 1

| | | |
|-------------|---|---|
| 9.00-9.30 | Вступне слово <ul style="list-style-type: none">– Ініціатива EU4Business– Інструменти ЄБРР для розвитку МСБ | Представник ЄБРР |
| 9.30-10.00 | Знайомство | |
| 10.00-11.00 | Що таке стратегічний та сталий розвиток. Чому важливо стратегувати, та які бувають види стратегій. Чому варто базуватись на цінностях в діяльності організації і як формуються цінності команди та організації. Що таке місія та візія, та які її критерії. | Діна Волинець , співвласник та директор з розвитку TOB Synergy Development Consulting |
| 11.00-11.30 | Перерва, енерджайзер | |
| 11.30-13.00 | Що дає аналіз зовнішнього та внутрішнього середовища та як його проводити. Що таке стратегічні напрямки діяльності та як їх вибирати Як побудувати стратегічний та операційний план організації Як оцінити ефективність реалізації стратегічного плану | Діна Волинець , співвласник та директор з розвитку TOB Synergy Development Consulting |
| 13.00-14:00 | Обідня перерва | |
| 14.00-14:45 | Оцінка бізнес-моделі. Шаблон бізнес-моделі. Визначення сегментів потенційних споживачів. Генерація та прототипування ідей. | Ігор Лисицький , співвласник та генеральний директор Фондації AgroChallenge |
| 14.45-15.30 | Управління виробництвом. Формування і розвиток організаційної структури. | Ігор Лисицький , співвласник та генеральний директор Фондації AgroChallenge |
| 15.30-16.00 | Перерва, енерджайзер | |
| 16:00-17:00 | Управління ризиками. Безпека бізнесу. Управління якістю. Система збалансованих показників (BSC), ключові показники ефективності (KPI's) | Ігор Лисицький , співвласник та генеральний директор Фондації AgroChallenge |
| 17:00-17:30 | Підбиття підсумків першого дня. | |

14 листопада День2

| | | |
|-------------|--|---|
| 9.30-10.00 | Рефлексія першого дня | |
| 10.00-11.00 | Створення команди. Мета проекту: продукт і результат. Актуальні європейські методики формування команди. Розвиток команди. Методи визначення потенціалу, індивідуально-психологічних, організаційних та інших проблем співробітників. Робота з проблемними ситуаціями. Побудова індивідуальних моделей мотивації. | Юлія Бистрова, співвласник та директор з розвитку бізнесу Фондації AgroChallenge |
| 11.00-11.30 | Перерва, енерджайзер | |
| 11.30-13.00 | Ефективні методи управління командою. Управління груповою динамікою в компанії. «Бренд роботодавця». Конфлікти і способи їх вирішення. | Юлія Бистрова, співвласник та директор з розвитку бізнесу Фондації AgroChallenge |
| 13.00-14:00 | Обідня перерва | |
| 14.00-14:45 | Автоматизація бізнес-процесів. Формування та розвиток організаційної структури. | Світлана Олейнікова, співвласник та генеральний директор TOB Synergy Development Consulting |
| 14.45-15.30 | Перерва, енерджайзер | |
| 15.30-16.00 | Залучення коштів для розширення власного бізнесу: можливості в Україні і за кордоном. | Світлана Олейнікова, співвласник та генеральний директор TOB Synergy Development Consulting |
| 16:00-17:00 | Інструкція з «користування грантами». Краудфандинг: можливості для агросектору. | Світлана Олейнікова, співвласник та генеральний директор TOB Synergy Development Consulting |
| 17:00-17:30 | Підбиття підсумків дня, зворотній зв'язок | |